

SolarVenti

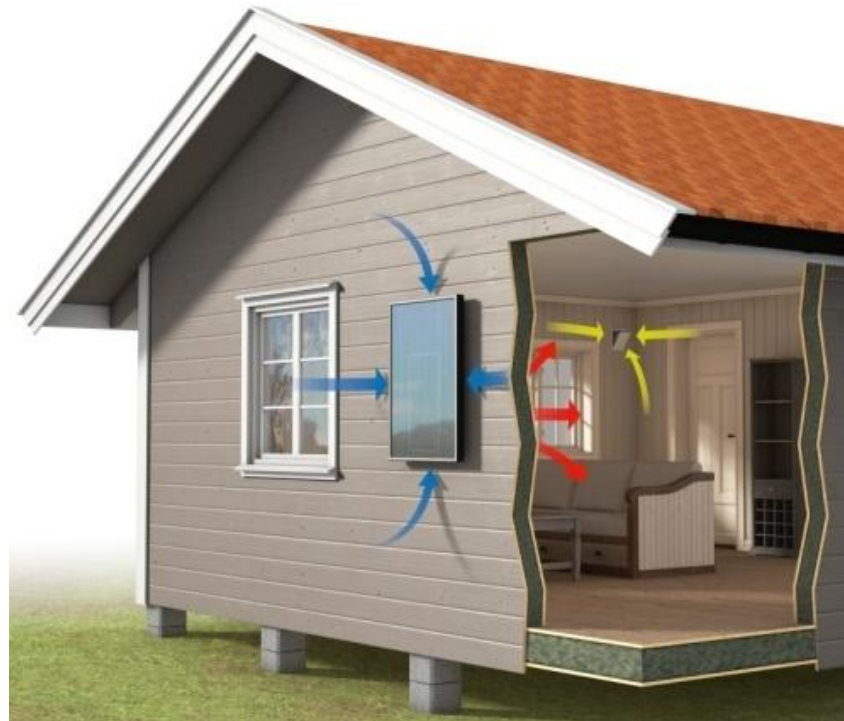


Behov for kvalitetsstempel i luftsolfangerbranchen

Februar 2012



- I Europa har mere end 20 mio fritidshuse og kældre fugtproblemer
- Løsning – luftsolfangere



- I EU er markedspotentialet +50 mia. kr. - heraf +1 mia. kr. i DK
- SV har solgt ca. 25.000 anlæg i DK og ca. 20.000 anlæg i udlandet
- I følge Go Energi kan en sommerhusejer i DK spare ca. 3.500 kr. pr år i eludgifter ved at slukke for strømmen om vinteren
- Med en luftsolfanger kan man slukke for strømmen
- SV hjælper pt danske sommerhusejere med en SV luftsolfanger at spare +50 mio kr. årligt

Problem

- Et ureguleret marked bliver et "cowboy-marked"

XX postulat: "Vores model yder 300 % mere end SV."

YY postulat: "Vores model yder mere end 100 m³/time."

<i>Test fra Delta</i>	Luftstrøm
Producent	M ³ /time
SolarVenti	60,1
XX	22,0
YY	25,5

- Skepsis

Årsag

- Ingen standarder / certificeringsmuligheder på luftsolfangerområdet
- Intet officielt uvildigt sammenligningssite
- Begrænset / kompleks adgang til finansiering af bl.a. testprogrammer
- Begrænset internationalt samarbejde om standarder (luftsolfangere)

Mulig løsning

- Ordninger som ETV er et skridt i den rigtige retning, men...
 - Referencepunkt / Certificering
 - Kendskab til ordninger
 - Internationalt samarbejde
 - Enklere adgang til finansiering